



LAGHETTO[®]
ACADEMY 

CORSI
DI FORMAZIONE
PROFESSIONALE
2026 / 2027

formazione tecnica 
formazione commerciale 
formazione marketing 

I
S
R
O
C

iscriviti con un click !



www.fluidraformazione.it

ACADEMY

PISCINE
LAGHETTO[®]

FORMAZIONE, CRESCITA E INNOVAZIONE.

Anche quest'anno Piscine Laghetto ti aspetta con un programma esclusivo di corsi dedicati a chi vuole rafforzare le proprie conoscenze tecniche, commerciali e di marketing e fare la differenza con il brand leader nel settore.

T FORMAZIONE TECNICA

F FORMAZIONE IN PRESENZA SUL TERRITORIO

W FORMAZIONE ONLINE - WEBINAR

COME PARTECIPARE

Metodo di iscrizione riservato alla **FORMAZIONE TECNICA** e alla **FORMAZIONE ONLINE**:

Per i corsi è richiesta la conferma di partecipazione, tramite l'iscrizione al portale www.fluidraformazione.it, con un massimo di 2 partecipanti per azienda.

Sul sito **fluidraformazione.it** sono presenti tutti i corsi disponibili per la stagione 2026/2027 con le relative informazioni.

Per la formazione in presenza sul territorio, contatta il tuo funzionario commerciale per avere maggiori informazioni sulle modalità di iscrizione e partecipazione al corso.

Come iscriversi?

- 1.** Scegli il corso
- 2.** Compila il modulo inserendo i dati richiesti
- 3.** Un paio di giorni prima del corso di formazione, riceverai la mail di conferma con tutti i dettagli relativi al corso in presenza o webinar.

Ti preghiamo, in caso di impossibilità a partecipare, di darcene tempestiva e preventiva comunicazione in modo da poter limitare gli inconvenienti.

3	NOVEMBRE 2026	F	Formazione marketing e commerciale in presenza sul territorio	BEDIZZOLE (BS) sede Fluidra
5	NOVEMBRE 2026	W	Piscine Laghetto: uso e manutenzione	webinar online
17	NOVEMBRE 2026	T	Formazione tecnica - PLAYA installazione e manutenzione	CALCINATO (BS) sede Fluidra Chemicals
18	NOVEMBRE 2026	T	Formazione tecnica - DOLCEVITA installazione e manutenzione	CALCINATO (BS) sede Fluidra Chemicals
19	NOVEMBRE 2026	W	Antea, come proporla al meglio.	webinar online
24	NOVEMBRE 2026	F	Formazione marketing e commerciale in presenza sul territorio	BRINDISI (BR)
1	DICEMBRE 2026	F	Formazione marketing e commerciale in presenza sul territorio	MISANO (RN) (Fluidra Pro Center)
2	DICEMBRE 2026	T	Formazione tecnica - ANTEA installazione e manutenzione	CALCINATO (BS) sede Fluidra Chemicals
3	DICEMBRE 2026	T	Formazione tecnica - DOLCEVITA installazione e manutenzione	CALCINATO (BS) sede Fluidra Chemicals
10	DICEMBRE 2026	F	Formazione marketing e commerciale in presenza sul territorio	VICENZA (VI)
15	DICEMBRE 2026	T	Formazione tecnica - ANTEA installazione e manutenzione	CALCINATO (BS) sede Fluidra Chemicals
16	DICEMBRE 2026	T	Formazione tecnica - NINFEA installazione e manutenzione	CALCINATO (BS) sede Fluidra Chemicals
17	DICEMBRE 2026	W	Listini 2027 e strumenti di vendita	webinar online
19	GENNAIO 2027	F	Formazione marketing e commerciale in presenza sul territorio	EMPOLI (FI) (Fluidra Pro Center)
20	GENNAIO 2027	T	Formazione tecnica - ANTEA installazione e manutenzione	CALCINATO (BS) sede Fluidra Chemicals
21	GENNAIO 2027	T	Formazione tecnica - ISLA* installazione e manutenzione	CALCINATO (BS) sede Fluidra Chemicals
22	GENNAIO 2027	W	NOVITÀ 2027: ISLA*, come proporla al meglio.	webinar online
25	GENNAIO 2027	W	Webinar esclusivo per gli Official Dealer*	webinar online*
26	GENNAIO 2027	F	Formazione marketing e commerciale in presenza sul territorio	ROMA
29	GENNAIO 2027	W	Piscine Laghetto: uso e manutenzione	webinar online
3	FEBBRAIO 2027	T	Formazione tecnica - ISLA* installazione e manutenzione	CALCINATO (BS) sede Fluidra Chemicals
10	FEBBRAIO 2027	T	Formazione tecnica - CITY* installazione e manutenzione	CALCINATO (BS) sede Fluidra Chemicals
12	FEBBRAIO 2027	W	Listini 2027 e strumenti di vendita	webinar online
19	FEBBRAIO 2027	W	Piscine Laghetto: Accessori e poolcare	webinar online



e dove

QUANDO



IN PRESENZA

Il corso sarà diviso in due momenti

Dal marketing alla crescita commerciale.

(Formatore FEDERICA ZUCCHI – Sell Out & Marketing Specialist)

Un percorso dedicato a trasformare showroom, canali digitali e customer database in leve strategiche per generare nuove opportunità e sostenere le vendite.

Il corso approfondisce:

Brand ed esperienza in showroom

valorizzare lo showroom come punto di contatto e strumento di comunicazione.

Strategia digital e social

costruire una presenza capace di generare attenzione e desiderabilità.

Principi base di Lead Generation

accompagnare il cliente dall'ispirazione alla decisione d'acquisto.

Principi base di un Piano Marketing

pianificare attività, investimenti e stagionalità in modo strategico.

Performance e KPI

misurare i risultati e comprendere il valore economico delle opportunità generate.

Un approccio concreto e strategico per costruire un marketing più efficace, misurabile e orientato alla crescita del business focalizzato sul mondo di Piscine Laghetto.

Dal lead al cliente: cura, relazione e vendita nel mondo Piscine Laghetto.

(Formatore DOMENICO FABIANO – Product Specialist Piscine Laghetto)

Generare un lead è solo l'inizio. La vera differenza la fa ciò che succede dopo.

Ogni contatto rappresenta **un'opportunità**: ma senza una corretta gestione, anche il lead più interessante rischia di perdersi.

In questa seconda parte del corso entreremo nel cuore della **cura e del nurturing del lead**, imparando come gestire, qualificare e accompagnare i potenziali clienti nel tempo, trasformando

l'interesse iniziale in una relazione capace di portare alla vendita.

Vedremo **come cambiano esigenze, tempi decisionali e argomentazioni in funzione delle diverse soluzioni Piscine Laghetto**, e come costruire una gestione del contatto coerente con il prodotto, con il cliente e con il momento della sua scelta.

Perché non tutti i lead sono pronti ad acquistare oggi.

Ma un lead ben gestito può diventare il cliente di domani.

L'obiettivo? Dare al dealer un metodo concreto per non perdere opportunità, aumentare il tasso di conversione e costruire relazioni che generano valore.

3 NOVEMBRE 2026
Sede BEDIZZOLE - BS

*sede Fluidra
Commerciale Italia*

24 NOVEMBRE 2026
BRINDISI - BR
sala meeting hotel

1 DICEMBRE 2026
MISANO - RN
Fluidra Pro Center

10 DICEMBRE 2026
VICENZA - VI
sala meeting hotel

19 GENNAIO 2027
EMPOLI - FI
Fluidra Pro Center

26 GENNAIO 2027
ROMA
sala meeting hotel



COME ISCRIVERSI:

Contatta il tuo funzionario commerciale o direttamente i formatori **Federica Zucchi** (fzucchi@fluidra.com), **Domenico Fabiano** (dfabiano@fluidra.com) e comunica la tua presenza.

FORMATORI:

Domenico Fabiano

Product specialist Piscine Laghetto

Federica Zucchi

Sell out & marketing specialist Fluidra Italia

A CHI SI RIVOLGE:

Personale addetto alla vendita, addetto alla comunicazione e/o al marketing e, in generale, a tutti coloro che hanno una relazione commerciale con l'utente finale.

DURATA:

Il corso avrà inizio alle ore 9.00 e terminerà alle 14.30

1/2 giornata - 5 ore di formazione.

Light lunch incluso.



Attenzione:

Riceverai una mail e un messaggio whatsapp di invito ufficiale con tutti i dettagli sulla location di svolgimento.

*** L'eventuale pernottamento non è incluso.**

WEBINAR



5 NOVEMBRE 2026 10:30 - 12:00

29 GENNAIO 2027 10:30 - 12:00

PISCINE LAGHETTO: USO E MANUTENZIONE

Nel corso di questo webinar illustreremo come utilizzare al meglio i libretti di "Uso e Manutenzione".

Scopriremo insieme quali sezioni sono fondamentali e come applicare le istruzioni in modo pratico per preservare l'estetica, la sicurezza e l'efficienza del prodotto.

Un'occasione per imparare a prevenire problemi, risparmiare tempo e costi, e garantire agli utenti finali la migliore esperienza possibile con la loro piscina.

relatore: Domenico Fabiano

19 NOVEMBRE 2026 10:30 - 12:00

ANTEA

ANTEA, COME PROPORLA AL MEGLIO. DAL PREVENTIVO ALLA CHIUSURA DELLA VENDITA

In questo webinar approfondiremo tutti gli step per gestire al meglio Antea, dalla fase di preventivo fino alla chiusura della vendita.

Vedremo strumenti, strategie e consigli pratici per valorizzarne i punti di forza, rispondere alle esigenze del cliente e trasformare ogni opportunità commerciale in un successo.

relatori: Domenico Fabiano e Federica Zucchi

17 DICEMBRE 2026 10:30 - 12:00

12 FEBBRAIO 2027 10:30 - 12:00

LISTINI 2027 E STRUMENTI DI VENDITA

In questo webinar presenteremo i nuovi listini 2027: non solo un aggiornamento dei prezzi e delle gamme, ma un vero e proprio strumento di vendita.

Vedremo insieme come interpretarli al meglio, come utilizzarli per valorizzare i prodotti e come trasformarli in un supporto concreto per la trattativa commerciale.

relatore: Domenico Fabiano

22 GENNAIO 2027 10:30 - 12:00

*** Prodotto riservato agli Official Dealer**

NOVITÀ 2027: ISLA*, COME PROPORLA AL MEGLIO. DAL PREVENTIVO ALLA CHIUSURA DELLA VENDITA

ISLA

Scopriremo insieme caratteristiche, punti di forza e opportunità commerciali di questo nuovo modello, pensato per ampliare l'offerta e conquistare nuovi segmenti di mercato.

Un'occasione per conoscere in anteprima tutte le potenzialità di Isla e capire come proporla al meglio ai clienti.

relatori: Domenico Fabiano e Federica Zucchi

25 GENNAIO 2027 16:30 - 18:00

WEBINAR ESCLUSIVO PER GLI OFFICIAL DEALER

Piano Marketing e commerciale per gli Official Dealer.

19 FEBBRAIO 2027 10:30 - 12:00

IL POOLCARE DI PISCINE LAGHETTO: UNA GUIDA COMPLETA, DAI PRODOTTI E AGLI ACCESSORI PER LA MANUTENZIONE DELLA GAMMA PISCINE LAGHETTO.

Scopri gli accessori e i prodotti per la cura e la manutenzione ideali per le piscine Laghetto: consigli utili per voi e da tramandare agli utenti finali per mantenerla sempre bella, pulita e pronta per l'uso.

relatore: Domenico Fabiano

formazione online

LAGHETTO®
ACADEMY

TECNICO

Corso dedicato alla conoscenza tecnica del prodotto Piscine laghetto (Ninfea, Dolcevita, City*, Antea e Isla*) e all'installazione.

Trucchi e consigli per la perfetta installazione nei tempi giusti. Lettura dei manuali di istruzione e informazioni utili per il post vendita.

FORMATORI:

Domenico Fabiano, Moreno Bignotti,
Nicola Corsini, Fabio Scaratti e Gurvir Singh.

A CHI SI RIVOLGE:

Personale tecnico addetto
all'installazione Piscine Laghetto

DURATA:

1 giorni - 6 ore di formazione. Pranzo incluso.

LOCATION:

Fluidra Commerciale Italia
sede Fluidra Chemicals
via Gavardina di sopra, 96/100
25011 Calcinato - BS

**Attenzione:**

Riceverai una mail con i dettagli relativi
al corso qualche giorno prima dello stesso.

*L'eventuale pernottamento non è incluso.
Richiedi la lista degli hotel convenzionati
a Fluidra: vsalvadori@fluidra.com

17 NOVEMBRE 2026 - 9.00
PLAYA

18 NOVEMBRE 2026 - 9.00
DOLCEVITA

02 DICEMBRE 2026 - 9.00
ANTEA

03 DICEMBRE 2026 - 9.00
DOLCEVITA

15 DICEMBRE 2026 - 9.00
ANTEA

16 DICEMBRE 2026 - 9.00
NINFEA

20 GENNAIO 2027 - 9.00
ANTEA

21 GENNAIO 2027 - 9.00
*ISLA**

03 FEBBRAIO 2027 - 9.00
*ISLA**

10 FEBBRAIO 2027 - 9.00
*CITY**